

Verhandlungen

Beschränken Sie sich bei Ihren Präsentationen auf nicht mehr als 5 prägnante Folien

Ihre aktuellen Verhandlungen werden härter, da die Verkäufer erneute Preiserhöhungen ankündigen und versuchen Ihre Fakten unter den Teppich zu kehren. Untermauern Sie Ihre Fakten mit aussagefähigen und leicht verdaulichen Präsentationen. Überfrachten Sie Ihre Präsentationen nicht mit allzu vielen Folien, da Sie sonst Ihre Kernbotschaften für den Verkäufer wieder verwässern und neutralisieren. Präsentieren Sie, wie nachfolgend aufgeführt, maximal Ihre 5 aussagefähigsten und wichtigsten Folien.

Folie	Thema	Inhalte der jeweils präsentierten Folien
Nr. 1.	Frühere Geschäftsjahre	Mengenentwicklung: ● 2021: 10 % ● 2022: -10 % ● 2023: -15 % Entwicklung Beschaffungsvolumen: ● 2021: 10 % ● 2022: 5 % ● 2023: 10 %
Nr. 2.	Preishistorie	Preishistorie seit 2020: ● 2020: + 10 % wegen Corona ● 2021: + 10 % wegen Mindermengen ● 2022: + 10 % wegen Verkäufermarkt und Energie ● 2023: + 5 % ab Dezember 2023 wegen Inflation Beachten Sie: Seit 2020 haben Sie die Preise mit Zinseszins um mehr als 40 % erhöht!
Nr. 3.	Kostenarten	Preisentwicklungen seit Ende 2022 mit Grafiken aus den u. g. Quellen: ● Rohstoffe: -15 % (Quelle: finanzennet/ Branchenindizes/ Erzeugerpreise) ● Packmittel: -15 % (Quelle: HPE/ EUWID/ Die Papierindustrie/ Erzeugerpreise) ● Frachten: - 15 % (Quelle: Erzeugerp. für Dienstleistungen/World Container Index) ● Energie: - 25 % (Quelle: finanzennet/ VIK/EEX/ Erzeugerpreise) ● Löhne: + 5 % (Quelle: Tarifabschluß/ Preisstrukturanalyse)
Nr. 4.	Kundenforderung	Kundenforderungen Aufgrund der in Folie 3 genannten Fakten fordern unsere Kunden seit Monaten von uns massive Nachlässe. Dies können wir nicht mehr alleine tragen.
Nr. 5.	Ihre Forderung	Preisreduzierung für das Geschäftsjahr 2024 Ihre Preissteigerungen nach Ende der Krisen lagen mit dem Zinseszinsseffekt bei über 40 %. Unserer Partnerschaft 2024: Im Gegenzug erwarten wir, dass Sie die aktuell herrschenden Rahmenbedingungen und Preisentwicklungen sowie die nachweislichen Fakten akzeptieren. Daher bestehen wir auf einer fairen Preisreduzierung von 17 %.

Tabelle: Präsentation von maximal 5 Folien bei Einkaufsverhandlungen - Eigene Darstellung