

So bewerten Sie 7 Risikoarten geopolitisch

Die geopolitisch bedingten Risiken nehmen aufgrund der aktuellen und potenziellen Eskalationen ständig zu. Mit diesen Reflexionsfragen erkennen Sie mögliche Risiken frühzeitig.

NR.	PARAMETER	REFLEXIONSFRAGEN
1	Preisrisiko	<ul style="list-style-type: none"> Wie stark steigen die Importpreise bei den direkten Lieferanten durch die EU-Gegenzölle? Wie sehr steigen die Preise bei indirekten Lieferanten, wo nur ein Teil der Kosten von diesen Importzöllen betroffen ist? Steigen die Preise infolge gelenkter Verknappungen? Steigen die Preise durch Verteuerungen, während die einheimische Industrie im Lieferland billigere Preis erhält? Wie wirken sich die schwankenden Währungen auf meinen Preis aus? Ändert sich der Markt von einer polypolistischen in eine oligopolistische oder gar monopolistische Struktur mit Auswirkungen auf die Preise? Erzeugt die neue geopolitische Lage ständig Volatilitäten auf den Märkten?
2	Versorgungsrisiko	<ul style="list-style-type: none"> Wie wirkt sich eine Seeblockade auf den Transportweg aus? Wenn immer weniger Drittländer überflogen werden können, wie wirkt sich dies auf die Luftfracht aus? Verhängt ein Drittstaat Exportkontrollen? Verhängt ein Drittstaat temporäre Lieferstopps? Ist das Prozessrisiko durch Cyberattacken höher?
3	Finanzrisiko	<ul style="list-style-type: none"> Droht meinem Lieferanten aus einem Drittland die Insolvenz? Halten Lieferanten die ursprünglich vereinbarten langen Zahlungsziele nicht mehr durch?
4	Länderrisiko	<ul style="list-style-type: none"> Wie ist die politische Lage und droht eine Autokratie? Ist der Drittstaat in der Lage, seine konjunkturellen Probleme zu lösen? Verhängt der Drittstaat Exportvorschriften in Bezug auf die weitere Verwendung seiner Exportprodukte? Verbietet der Drittstaat den Import aus einem Land und droht bei Nichteinhaltung Strafen an? Werden in dem Lieferland keinerlei ESG-Bestimmungen eingehalten? Droht in vielen Fällen eine Force majeure?
5	Rechtsrisiko	<ul style="list-style-type: none"> Muss ich das Recht des Lieferanten aus einem Drittland akzeptieren? Habe ich dadurch erhebliche Nachteile? Befindet sich der Gerichtsstand zudem im Lieferland mit dann schlechten Prozessaussichten? Muss ich einen spezialisierten Fachanwalt beauftragen? Kann ich das UN-Kaufrecht, das Schweizer Recht oder ein Schiedsgericht als Kompromiss durchsetzen?
6	Qualitätsrisiko	<ul style="list-style-type: none"> Existiert kein Verbot über den Einsatz kritischer und gesundheitsgefährdender Produkte während der Herstellung? Kommen neue Lieferanten, die die Qualitätsrichtlinien der EU unterlaufen? Wird der wahre Ursprung immer mehr verwässert und intransparenter?
7	Lieferantenrisiko	<ul style="list-style-type: none"> Wird der mittelständische Lieferant von einer Holding geschluckt? Erkennen Sie eine Nachfolgeregelung? Was passiert, wenn der Eigentümer in den Ruhestand geht, krank wird oder stirbt? Hält sich der Lieferant mit Investitionen erst mal zurück?